

# 事業トランスフォーマー育成塾

**本気でビジネスの変革を考えている皆さん。**

自分の事業を変革していくポイント。実際にどのように変革していくか？  
「衰退産業でも稼げます」の著者・藻谷ゆかりさんと一緒に学びます。

第1回 10月11日(日)  
ブランディングをまなぶ

第2回 10月25日(日)  
新事業を表現する

第3回 11月15日(日)  
新事業を計算する

第4回 11月29日(日)  
新事業を発表する

**日時** 10月11日、25日、11月15日、29日 (13時~14時30分)

**会場** オンライン開催

(自宅等で受信できない場合は、ちくま未来ステーションで受講可能)

**費用** 4回分で**2万円** (事前一括払い、申込後は返金できません)

**参加人数** 全体の参加者は**30名**を予定 (千曲市民の優先枠10名 先着順)

**参加対象** ・現在事業を行っている人、またはこれから起業を考えている人  
・毎回、事前課題に取り組み、オンラインで出席可能な方  
・最終回にパワーポイントを使ってプレゼン資料 (8枚程度) を作成できる方 (10月6日に別途パワーポイント講座を開設します。)

※経営コンサルタント、金融・教育関係の方は参加できません。

**テキスト** 「衰退産業でも稼げます」(新潮社)と、各回で講師から課題図書紹介

**参加方法** 裏面の第1回事前課題と申込書に記入し、メールでお申込みを  
メールアドレス [info@ckm-mirai.org](mailto:info@ckm-mirai.org)

**申込期限** 9月30日

申込受付後、各講座開催の5日前に視聴URLを送付します。



東京大学経済学部卒業。ハーバード・ビジネススクール MBA 修了。

金融機関や外資系メーカー勤務を経て、1997年にインド紅茶の輸入・ネット通販会社を起業、2018年に事業譲渡。

現在は「地方移住 X 起業 X 事業承継」を支援する巴創業塾を主宰。

2020年9月に「コロナ移住のすすめ 2020年代の人生設計」を出版。



**主催** 一般社団法人 ちくま未来戦略研究機構  
**後援** 千曲商工会議所、戸倉上山田商工会

# 事業トランスフォーマー育成塾 参加申込書

申込日 月 日

ふりがな	
お名前	
ご住所	
業種	販売・サービス業 飲食・旅館業 製造業 農業 起業準備中
所属	
メールアドレス	
電話番号	
年齢	20代 30代 40代 50代 60代 70代
費用納入方法 どちらかに○印を	<input type="checkbox"/> 現金納付 事務局(長野県千曲市桜堂 521 番地・屋代西沢書店内 <input type="checkbox"/> 振り込み (一社)ちくま未来戦略研究機構口座・代表理事 柴田 廉 八十二銀行屋代支店普通預金 口座番号 653529

## 【第一回事前課題】

1. 「衰退産業でも稼げます」のキーコンセプトで、一番大事だと思うものを1つ選びなさい。

ビギナーズ・マインド

増価主義

地産外招

2. それを選んだ理由について、200字以内で記述しなさい。

3. 「第一章 商店」の4事例のうち、一番印象に残った事例を1つ選びなさい。

八代目儀兵衛

原商店

富成伍郎商店

日本酒応援団

4. それを選んだ理由について、200字以内で記述しなさい。

以上

◆講座テキスト「衰退産業でも稼げます」(新潮社 藻谷ゆかり著)の取り組み方  
申込書と第一回の事前課題に記入して、メールで提出して下さい。

- ①「序章」を読み、3つのキーコンセプトをしっかりと理解する
- ②「第一章 商店」の各事例を読む際に、「私は、こういう経営手段を考える」など、「事例の当事者目線」で事例の経営状況を把握する。
- ③「消費者目線」で各事例のHPで現在の事業内容をチェックする
- ④別紙の申込書にある、「第一回事前課題」の質問に答える